富士山 吉原 ロータリークラブ

会報

ROTARY OPENS OPPORTUNITIES
ロータリーは機会の扉を開く
http://www.mtfuji-yoshiwara-rc.jp

広重版画より 吉原「左富士」

■RI会長 ホルガー・クナーク ■第2620地区ガバナー 志田 洪顯 ■会長 矢部 達樹 ■幹事 加藤 愛一郎
■事務所・例会所/富士市青島200-1 富士市農協会館ホワイトパレス内 ■電話/0545-51-0678 ■例会日時/毎週木曜日12時30分～13時30分

会長あいさつ

我慢の３連休が過ぎましたが、皆さんはどのように過ごされましたか？京都を始め観光地はＧｏＴｏトラベルを使いたくさんの観光客で賑わいました。少し経済が回り始め、関連した産業にはお金が落ちたようです。しかし政府はコロナウィルス感染者の急激な増大から少しブレーキをかけると方向転換をするようです。一方、感染が心配な人も多く、都会の繁華街では人出が少なくなり、夜の飲食店などもお客さんが減少しているようです。現在感染者数は２万人に届こうとしています。しかし視点を変えてみると重傷者、死亡者はそれほど増えてはいません。ある雑誌ではコロナウィルスの治療法がかつての経験からある程度確立され、クラスター関連の患者など感染者がＰＣＲ検査で早期発見され、早い時期から治療が行われるため、重傷者・死亡者がそれほど増えないのではと言っています。確かに感染初期はどんな病気で、どのように治療をしていいか分からずとても恐ろしく思えました。現在でも一般的にそのように思っている人が多く、感染した人への差別に繋がっているように思えます。ウィルスに対する個人の考え方に大きな違いができ、その視点によりＧｏＴｏトラベルを続けるか、一時停止するかなど意見が分かれています。

富士山吉原ロータリークラブとして今後、どう活動していくかですが、現状では多くの人が集まり、お酒の伴う会食をすることは今年中厳しいと思います。先ほどの理事会で今後の活動をどうするか審議し、忘年家族会は中止となりました。それ以外の審議事項は後ほど幹事から発表していただきます。

今後、重傷者、死亡者の増大、感染者の増加などで行政の対応が変わるかもしれませんが、適時協議して柔軟に対応したいと考えています。私たちがしなくてはいけないことは、不要不急の外出を控え、３密を避け、マスクを着用し、帰宅後は手洗い、うがいを励行して感染予防に努めることだと思います。

幹事報告

第５回理事会・委員長会議　議事録

１．開会
２．出席者確認
　矢部達樹　宮本正敏　石田多嘉子　加藤愛一郎　長岡路子
　鈴木史隆　田中祐　田口一政　和久田惠子　齋藤恭一
　下山靖史　海野達哉　滝口陽子　吉岡真一　志田稔夫
　島本範生　植松秀行　久保田基之　大坂敏隆　小口頼一
　稲葉芳典　高野久則　中西巨文　長谷川篤　増田正之
　※敬称略
３．会長挨拶
　コロナ感染拡大が急速に増加している中、状況が変化しています。様々な検討が必要です。
４．報告事項
　①その他
５．協議事項
　①感染症ガイドラインへのアンケート
　　本日実施　期限：１２月１０日　別紙参照
　②次々年度会長、幹事の件
　　宮本副会長より　別紙資料にて説明　　承認
　　（次々年度　小豆川善久・長橋順　）
　③次々年理事構成員の件
　　宮本副会長より　別紙資料にて説明　　承認
　④戦略立案会議委員補充の件
　　長谷川委員長より説明　　承認
　　事業が５年間継続の為、次々年度の会長・幹事（小豆川・長橋）増員
　⑤忘年家族会の件
　　コロナの感染状況を鑑み、中止（この日は休会）承認
　⑥例会時の食事の件
　　現状スクール方式にて飛沫予防をして実施
　　今後に関してはアンケートを確認してから検討　承認
　⑦新入会員歓迎会の件　１２月の理事会で決定する
　⑧１２月例会プログラムの件
　　別紙参照（17日は休会とする）　承認
　⑨出席免除者の件
　　資料参照（対象者:井出誠・曽根・小口・立石・田中祐）
　　本人の意向確認してから報告
　⑩グローバル補助金プロジェクトの件
　　別紙資料（台湾芙蓉ＲＣとの合同事業の件）
　　12／10の曽根君の説明卓話で内容把握してから検討
　⑪２０２１−２２年度地区委員委嘱の件
　　平和フェローシップ委員　曽根眞人君　　承認
　⑫下半期会費納入のお願いの件
　　別紙資料　納入期限　１２月２３日　　承認
　⑬その他
６．連絡事項
　①５クラブ麻雀大会中止の件
　②次回開催日　12月24日(木) 11時30分より
　　Happy　Christmas！
　③その他
　（ご意見として）
　　稲葉君：実質の出席率を上げる努力をもっとすべきでは。
　　幹事：個々の状況を把握し、声がけしていきます。
７．閉会

来翰報告

1.ガバナー事務所よりの転送メール
　ロータリー東日本大震災青少年支援連絡協議会より「風の便り」74号　(回覧)
2.富士ロータリークラブより
　5ＲＣ親睦麻雀大会の中止について　(回覧)
3.富士ニュース社より
　年賀広告の案内
4.公益財団法人米山梅吉記念館より
　一人3千円の寄付の領収書が参りました。税額控除の対象となります。(状差し配布)

週報受信

新富士、10～11月分。

出席報告

第3178回　実出席者数 46名　会員数 70名

例会回数	計算会員	出席	欠席	MU	出席比率
第3178	67名	46名	21名		暫定68.66%

本日の欠席者

鈴木秀宣君　井出勇次君　伊藤大介君　諏訪部芳夫君
植松秀行君　海野達哉君　髙野久則君　遠藤鉄弥君
滝口陽子君　立石健二君　鳥居清美君　中井裕子君
長岡路子君　木島金夫君　小池健晴君　上月一喜君
齊藤恭一君　齋藤泰章君　渡邉敏弘君　渡邉英一郎君
塚田里美君

会員のお祝い

会員誕生日

稲葉芳典君　荻野恭輔君
杉山一成君　鈴木秀宣君
鳥居清美君

入会記念日

杉山隆正君

創業記念日

稲葉芳典君
村瀬貴彦君
市川信司君

結婚記念日

井出勇次君
山本久也君
増田正之君

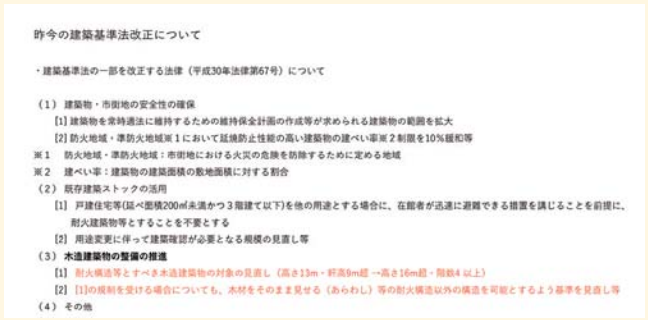
特別スマイル

杉山隆正君　朝又寒くなりましたので皆様ご自愛下さい。
一条彦枝君　週末はようやっと鬼滅の刃の映画を観に行きました。全体のストーリーがわからなかったのでただ今単行本を一気に読んで寝不足です。
佐藤千枝子君　先週はお休みをしました。今週からがんばりますので宜しくお願い致します。
室伏和徳君　こんにちは！本日も天気がいいですね！素敵な出会いがありました。
舩村雅彦君　コロナ禍の中、地元富士市の音楽家をバックアップしようという事で週末の土曜日、コンサートが開催されます。チラシを入れさせていただきました。11月28日土曜日富士市交流プラザのホールにて行われますので是非御来場下さい。
富士山吉原ＲＣゴルフ会一同　5クラブ対抗戦で団体優勝でした。ゴルフ会の皆様ご苦労様でした。

スマイル会計		
	本日のスマイル	¥29,000
	スマイルの累計	¥799,000

会　員　卓　話

吉永敏久君



中川　広君

私は、富士市中里で米穀とLPガス小売業を営む家の長男として生まれました。当社は1、2代目で米穀の販売。3代目の父がLPガスの小売業を始めそれを引き継ぎ今に至ります。会社の屋号もお米販売当時は米に庄屋の庄で米庄。それからプロパンガス販売を始め、有限会社中川商店、後に株式会社中川と変わっていきました。

私自身が自社に入社したのは25年前になります。自社に入る前は父の勧めで神奈川県横須賀市にあります株式会社むらやまという当時、顧客数が数千件ある大きなガス販売店に入社しましてLPガス小売業の修行をしてきました。修行当時ガスの業務で大変だったのは、プロパンガスのボンベ配送でした。横須賀という地域は、平野部の多い富士市とは違い急勾配の傾斜面な土地に住宅が多くあり、そこを重さ40キロ近くあるボンベを担いでの重労働が日常でした。一番辛かったのは配送車では侵入困難なお客様宅で100メートル程の距離をボンベを担いで配送したことです。それから、ガス配管設備工事の資格を取得しガスの配管工事も行いました。ガス配管工事は一歩間違うと命に関わる仕事ですので29年経つ今でも初心を忘れず神経質なほど気を遣い配管工事をしております。ガスも配管をただ繋げれば良いものではありません。ガスの性質、炎の状態、それぞれを理解しなければ事故につながります。

私の持論ですが、ガス屋は神経質過ぎる程の性格が向いている職業だと思います。

横須賀では約2年間修行し、その後は静岡県清水区の（株）八大電送という電気工事会社に入社しました。なぜガス屋が電気屋?と、お思いになるかと思いますが当社では一般家庭用とは別に工業用ガスを扱い工場にもガスの供給をしております。その工場では、一般家庭のガスコンロの600倍もの火力でガスバーナーを常時点火しております。そちらのガスバーナーの電気制御のメンテナンスを請負っていた業者が八大電送でした。そちらでそのメンテナンスのノウハウを働きながら勉強させていただきました。工場などでは機械が止まると数百万円の損失に繋がりますので電気関連に至っては徹底して学ばせていただきました。今、振り返るとその当時が一番必死に習得に努めたことを思い出します。そして短い期間ですが4年間の修行を終え自社で働くことになりました。ちょうどその頃、静岡県でもプロパンガスの価格競争が横行し始めました。私が横須賀にいた頃は神奈川県は価格競争の真っ只中でしたが遂に静岡までその流れが押し寄せてきたのです。

ガス業者同士の顧客の取り合いが始まりまして以前のようにボンベの設置をしてしまえばずっと永年固定でそのガス屋を使うというシステムがなくなったのです。当時このままでは先が無いと危機を感じ、まず既存のお客様のガス料金を値下げしました。それからガスボンベの配送、検針、ガスの保安24時間セキュリティの合理化をはかり徹底的に無駄を無くしました。他社からいつ攻められても動じ無い土台を作り新規開拓の営業で顧客を増やして行きまた。今ではガス業者間のお客様の取り合いが普通に行われてますが約20年前は、法律やルールもなくガス業者同士で揉めていたのを思い出します。私の場合、当時SNSの掲示板で名指しで誹謗中傷を受けたり、会社に脅しの電話、怪しい車を乗りつけ罵倒など多々嫌がらせがありました。あの頃は20代半ばでストレスによる脱毛症を経験し出勤するのが嫌になったほどです。現在、事業者同士のトラブルを無くす為、法律がつくられました。一週間ルールと言いまして新規ガス業者は一週間前に切り替え通知書を告知するシステムです。これが出来た事により以前よりトラブルが減少したと思います。

この先のガス屋は地域密着型の、お客様に寄添い優しいガス屋でないといけないと思います。現に過剰なサービスを求められています。この富士市も高齢化、過疎化が日々進んでいます。私も役職は社長ですがほぼ現場でお客様と接していますのでその現状を肌で感じます。高齢者の一人住まいのお客様が増加している今、ガス以外の事も対応いたしております。当社まで歩いてガス料金を支払いに来て下さるお客様には帰り車でお送りしたり、病院の通院を手助けしたり、家庭内の家電電池交換、蛍光管の取替、風呂浴槽栓の交換まで様々です。もちろんそちらは全て無償で対応しております。小さい事から住宅リフォームまで対応しています。当社では、お客様一件一件の家族構成、お客様の性格、過去のお客様とのやりとり、全ての履歴をデーター入力し対応しております。例えば、お客様から電話が鳴りますとその情報がパソコンに連動し画面情報を見ながらお客様対応が出来るようになっています。

当社は、小規模ですが全国で265件、静岡県では6件しかないプロパンガス認定販売店を取得しております。

認定販売店とは法令で要求する機能を持ったガスメーター調整器の設置をしていること。それらの機器の期限管理をしていること。又、双方向の集中監視システムを導入している事です。特に、集中監視システムは無線や電話回線を使いガスメーターと連動させ24時間お客様のガスの安全を監視するシステムです。例えば、お客様がコンロの火や、お湯の消し忘れをした際、ガスメーターでガスが遮断する前に当社のパソコン、従業員の携帯電話にメールで知らせる連動システムです。それによりこちらからお客様に連絡し安全を確保する事が出来ます。住宅のガス配管の老朽化のガス漏れも24時間監視してます

最後にこの静岡県もいつ南海トラフ地震がおこってもおかしくありません。プロパンガスは災害に強いエネルギーです。地震が起こらない事が一番ですがお困りの際は、お声掛け下さい。ご協力させて頂きます。

これで私の卓話を終わらせていただきます。